

# Oferta de empleo

## Comerciales Freelance - Soluciones para Pymes



En Subventech buscamos **Agentes Comerciales con talento para ofrecer soluciones innovadoras que ayuden a pymes a obtener subvenciones y financiación.**

Nuestro producto, accesible y competitivo, elimina las barreras de precio y te abre un **mercado sin límites**: cualquier Pyme puede ser tu cliente, incluida tu propia cartera. Incorpora soluciones con IA que automatizan procesos y aportan un valor real y sostenible a tus clientes, fortaleciendo tu propuesta comercial.

Trabaja con **total flexibilidad**, respaldado por una empresa innovadora que te proporciona las herramientas necesarias para desarrollar tu cartera, fidelizar clientes y obtener resultados tangibles.

Si eres proactivo, te apasiona la venta y buscas un desafío con gran proyección, **Subventech es tu lugar.**

### ¿Qué es Subventech? ¿Qué valor aporta?

**Identificamos, analizamos, optimizamos y simplificamos** el proceso de las subvenciones, generando oportunidades de crecimiento para tu empresa. Somos una empresa tecnológica con una herramienta innovadora que facilita la identificación, gestión y obtención de ayudas y subvenciones, transformando un proceso complejo en una experiencia ágil, clara y eficiente.

- Analizamos todas las convocatorias en tiempo real.
- Personalizamos las oportunidades para cada empresa según su perfil.
- Optimizamos cada paso para ahorrar tiempo y maximizar resultados.

**Subventech democratiza el acceso a las ayudas y subvenciones, eliminando barreras para que cualquier empresa, independientemente de su tamaño, pueda identificar y aprovechar las oportunidades que existen para crecer.**

### Tu rol

- **Identificar oportunidades** - Captar empresas que quieran optimizar las subvenciones y ayudas disponibles.
- **Presentar soluciones** - Explicar nuestra propuesta de forma clara y convincente, mostrando su valor para cada cliente.



- **Asesorar con respaldo** - Tendrás un departamento de apoyo a ventas con documentación y ofertas para clientes y contarás con el respaldo de nuestro equipo cuando lo necesites.
- **Gestionar el ciclo de ventas** -Desde la prospección hasta el cierre, aplicando tus propias estrategias para maximizar resultados.
- **Optimizar tu trabajo** - Dispondrás de herramientas como Holded, datos y métricas para gestionar tu tiempo y esfuerzo.
- **Reportar y mejorar:** informaras sobre tus ventas de forma rápida y sencilla para seguir creciendo juntos.

### Perfil ideal

- Experiencia en ventas, desarrollo de negocio en entornos B2B.
- Poseer amplia cartera de clientes
- Tener un perfil autónomo, y proactivo y ser un/a apasionado/a de las ventas.
- Habilidad para negociar acuerdos y cerrar ventas estratégicas.
- Interés en la tecnología y la digitalización.
- **Requisito:** Debes de estar de alta en el régimen de autónomos.

### Que ofrecemos

- **Comisiones atractivas y sin límite de ingresos basados en resultados.**
- **Oportunidad de crecimiento profesional:** Si demuestras talento y resultados, existe la posibilidad de incorporarte a la plantilla de la empresa.
- **Flexibilidad total,** tú decides cuándo y cómo trabajas.
- **Producto innovador y con alta demanda en el mercado.**
- **Soporte continuo:** formación, recursos y apoyo para maximizar tu éxito.
- **Desarrollo profesional:** nuevos productos para optimizar y ampliar tu cartera de clientes.
- **Pagos rápidos y eficientes**

¿Te interesa? Envíanos tu CV, y cuéntanos más para tener una primera entrevista con HR.

**Naiara Manzanares**  
Directora de HR

634 110 667 

[naiara.manzanares@subventech.com](mailto:naiara.manzanares@subventech.com) 

¡Hablemos! 